

## Presentationsverktyg

### S skapa magi med dina presentationer

Ringa in dina dolda talanger och träna upp din förmåga att beröra och inspirera. Bygg värde för framtiden. Låt din kompetens växa.

#### Gör som skickliga talare

Använd logos, pathos och ethos i dina framträdanden. Alla lyssnare vill bli berörda och känna att du talar till dem. Lyssnare vill även få informationen presenterad på ett tydligt och strukturerat sätt.

#### Är du pedagogisk och tydlig

Vill du bli tydlig och trovärdig i din pedagogiska roll? Kan du strukturera din information så att den blir lätt att ta till sig? Är du klar över vad du vill uppnå med din presentation? Vilka mål har du med ditt anförande? Vad är syftet och vad vill du nå fram med?

#### Berör dina lyssnares känslor

Vad bekymrar, triggas och lockar fram ett leende? Lär dig framkalla ett specifikt känslotillstånd som till exempel glädje, medkänsla, oro, irritation eller engagemang? Här får du verktygen som maximerar dina professionella presentationer.

#### Presentationsverktyg

1. Ha en tydlig struktur med naturliga övergångar mellan avsnitt 1-2, 2-3 osv
2. Berätta historier som har en koppling till ditt ämne, med en sensmoral, knorr. Gärna autentiska historier
3. Var ordentligt påläst och förberedd på frågor från publiken
4. Skapa nyfikenhet genom att inte ge alla svar
5. Ge inte för faktaspäckad information. Varva med gruppaktivitet
6. Gör lyssnarna aktiva i tanke eller handling. Ställ frågor till lyssnarna så att de blir engagerade. Även retoriska frågor och låt lyssnarna dela med sig av erfarenheter

Läs mer på [www.weiner-t.com](http://www.weiner-t.com)



7. Inled med en innehållsförteckning av det du ska tala om
8. Avsluta med att summera vad du har talat om
9. Använd humor och lär dig de 10 humorkategorierna
10. Observera hur skickliga talare gör. Lär, se, hör och ta efter

#### Hantera grupprocesser

Lär dig olika metoder för att påverka andras beteenden. Kan du tex hantera en besserwisser bland lyssnarna? Eller den som dominerar, avbryter, avviker från ämnet eller sitter tyst med armarna i kors och ser helt oengagerade ut. Eller har attityden "jag är fullärd"? Man kan alltid öka sin kompetens på de flesta områden. Till exempel ger Ingvar Kamrad rådet att se på bakslag och motgångar som en möjlighet till framgång. Den största faran enligt Kamrad är förnöjsamheten med inställningen "jag kan redan allt".

#### Katarinas utgivna böcker och utbildningsspel

- » **Styra samtal**, samtalsmetodik för chefer 2005, Liber
- » **Professionellt bemötande**, möta kunder i offentlig verksamhet 2009, 2011, 2014, 2017 SKL Kommentus och Komlitt förlag
- » **Svåra samtal**, goda råd från erfarna samtalsledare 2011, SKL Kommentus
- » **Bemötandespelet** 2009, 2014, 2016 SKL Kommentus, Komlitt förlag
- » **Möta kunder med psykisk ohälsa** – Tips i kommunikation och kontakter, 2017

#### Skapa en lönsam investering

Investera i dig själv med en utbildning som kan öppna nya dörrar och bli starten på en ny karriär